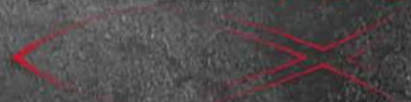


# EL MÉTODO

“Curso de Técnicas de Venta  
de Alto Rendimiento”

evanar.es



ESCUELA DE VENEDORES  
DE ALTO RENDIMIENTO



Ángel Escribano Gómez

# BENEFICIOS

## EL MÉTODO empresas

“Curso de Técnicas de Venta  
de Alto Rendimiento”

### BENEFICIOS para sus EQUIPOS DE VENTA



**01**  
Recuperarán el valor y la ambición personal y profesional



**02**  
Mejorarán el poder de atracción de lo que venden



**03**  
Aprenderán a gestionar las pérdidas de tiempo



**04**  
Activará en ellos la ilusión en lo que venden



**05**  
Crearán bases de datos de clientes que compran



**06**  
Les recibirán con entusiasmo sus clientes



**07**  
Aumentarán su capacidad de visualización



**08**  
Serán mas productivos en las visitas a nuevos clientes



**09**  
Asegurarán la venta en tiempo, forma y precio



**10**  
Tendrán el control total de su cartera de clientes

# INFORMACIÓN PRÁCTICA

- **Lugar de impartición:** FES.
- **Participantes:** Mínimo de 10 y un máximo de 18
- **Duración:** 12 horas
- **Fechas:** 1 de abril, 6 de mayo y 9 de junio de 2023
- **Horario:** Tres sesiones de 4 horas (de 9 a 13h).
- **Materiales didácticos:** El formador aportará todo el material necesario para la realización de ejercicios y dinámicas de grupo
- **Coste matrícula (\*):** 190 euros +IVA socios de FES, 230 euros +IVA no asociados
- **Certificado FES** de asistencia

(\*) *“El Método” tiene un valor de mercado de 540 euros. El precio ofertado incluye la bonificación de FES para su Escuela de Negocios*

(\*\*) *Los alumnos matriculados podrán repetir el curso en la convocatoria que elijan sin coste*

# CLIENTES QUE APLICAN EL MÉTODO



Google

BNI



esRadio



PONS SEGURIDAD VIAL

Camarero 10

REDECORA TU CASA.COM

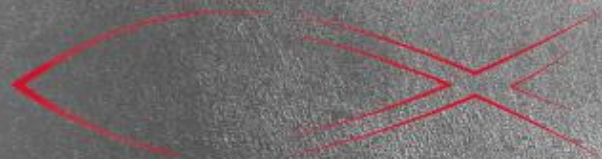


cyltv.es

TOLDOS Serrano  
viste el interior, vive el exterior



**evar.es**



ESCUELA DE VENEDORES  
DE ALTO RENDIMIENTO